



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 62€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 23€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 23€ Handlungskosten und 28% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 3% sowie 2% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$62,00\text{€} \cdot 23 = 1.426,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.426,00€
- Rabatt	3%	42,78€
= Zieleinkaufspreis		1.383,22€
- Skonto	2%	27,66€
= Bareinkaufspreis		1.355,56€
+ Beschaffungskosten		23,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.378,56€
+ Handlungskosten		23,00€
= Selbstkostenpreis		1.401,56€
+ Gewinn	28%	392,44€
= Barverkaufspreis		1.794,00€
+ Skonto (i.H.)	5%	97,50€
+ Provision (i.H.)	3%	58,50€
= Zielverkaufspreis		1.950,00€
+ Rabatt (i.H.)	2%	39,80€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.989,80€
+ USt.	19%	378,06€
= Bruttoverkaufspreis		2.367,86€

$$2.367,86\text{ €} : 23 = \underline{\underline{102,95\text{ €}}}$$