



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 80€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 16 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 31€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 23€ Handlungskosten und 28% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 4% Skonto eine Provision 2% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$80,00\text{€} * 16 = 1.280,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.280,00€
- Rabatt	4%	51,20€
= Zieleinkaufspreis		1.228,80€
- Skonto	2%	24,58€
= Bareinkaufspreis		1.204,22€
+ Beschaffungskosten		31,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.235,22€
+ Handlungskosten		23,00€
= Selbstkostenpreis		1.258,22€
+ Gewinn	28%	352,30€
= Barverkaufspreis		1.610,52€
+ Skonto (i.H.)	4%	68,53€
+ Provision (i.H.)	2%	34,27€
= Zielverkaufspreis		1.713,32€
+ Rabatt (i.H.)	4%	71,39€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.784,71€
+ USt.	19%	339,09€
= Bruttoverkaufspreis		2.123,80€

$$2.123,80\text{ €} : 16 = \underline{\underline{132,74\text{ €}}}$$