



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 77€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 25 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 50€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 15€ Handlungskosten und 20% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 4% Skonto eine Provision 4% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$77,00\text{€} \cdot 25 = 1.925,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.925,00€
- Rabatt	4%	77,00€
= Zieleinkaufspreis		1.848,00€
- Skonto	3%	55,44€
= Bareinkaufspreis		1.792,56€
+ Beschaffungskosten		50,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.842,56€
+ Handlungskosten		15,00€
= Selbstkostenpreis		1.857,56€
+ Gewinn	20%	371,51€
= Barverkaufspreis		2.229,07€
+ Skonto (i.H.)	4%	96,92€
+ Provision (i.H.)	4%	96,92€
= Zielverkaufspreis		2.422,91€
+ Rabatt (i.H.)	4%	100,95€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.523,86€
+ USt.	19%	479,53€
= Bruttoverkaufspreis		3.003,39€

$$3.003,39\text{ €} : 25 = \underline{\underline{120,14\text{ €}}}$$