



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 92€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 52€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 22€ Handlungskosten und 22% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 3% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$92,00\text{€} * 23 = 2.116,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		2.116,00€
- Rabatt	4%	84,64€
= Zieleinkaufspreis		2.031,36€
- Skonto	5%	101,57€
= Bareinkaufspreis		1.929,79€
+ Beschaffungskosten		52,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.981,79€
+ Handlungskosten		22,00€
= Selbstkostenpreis		2.003,79€
+ Gewinn	22%	440,83€
= Barverkaufspreis		2.444,62€
+ Skonto (i.H.)	2%	51,47€
+ Provision (i.H.)	3%	77,20€
= Zielverkaufspreis		2.573,29€
+ Rabatt (i.H.)	3%	79,59€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.652,88€
+ USt.	19%	504,05€
= Bruttoverkaufspreis		3.156,93€

$$3.156,93\text{€} : 23 = \underline{\underline{137,26\text{€}}}$$