



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 56€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 5% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 58€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 24€ Handlungskosten und 25% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 4% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$56,00\text{€} * 23 = 1.288,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.288,00€
- Rabatt	5%	64,40€
= Zieleinkaufspreis		1.223,60€
- Skonto	2%	24,47€
= Bareinkaufspreis		1.199,13€
+ Beschaffungskosten		58,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.257,13€
+ Handlungskosten		24,00€
= Selbstkostenpreis		1.281,13€
+ Gewinn	25%	320,28€
= Barverkaufspreis		1.601,41€
+ Skonto (i.H.)	5%	87,99€
+ Provision (i.H.)	4%	70,39€
= Zielverkaufspreis		1.759,79€
+ Rabatt (i.H.)	3%	54,43€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.814,22€
+ USt.	19%	344,70€
= Bruttoverkaufspreis		2.158,92€

$$2.158,92\text{ €} : 23 = \underline{\underline{93,87\text{ €}}}$$