



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 42€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 19 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 34€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 22€ Handlungskosten und 13% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 2% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$42,00\text{€} \cdot 19 = 798,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		798,00€
- Rabatt	2%	15,96€
= Zieleinkaufspreis		782,04€
- Skonto	3%	23,46€
= Bareinkaufspreis		758,58€
+ Beschaffungskosten		34,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		792,58€
+ Handlungskosten		22,00€
= Selbstkostenpreis		814,58€
+ Gewinn	13%	105,90€
= Barverkaufspreis		920,48€
+ Skonto (i.H.)	3%	29,07€
+ Provision (i.H.)	2%	19,38€
= Zielverkaufspreis		968,93€
+ Rabatt (i.H.)	4%	40,37€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.009,30€
+ USt.	19%	191,77€
= Bruttoverkaufspreis		1.201,07€

$$1.201,07\text{ €} : 19 = \underline{\underline{63,21\text{ €}}}$$