



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 22€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 21 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 58€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 20€ Handlungskosten und 19% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 3% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$22,00\text{€} \cdot 21 = 462,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		462,00€
- Rabatt	2%	9,24€
= Zieleinkaufspreis		452,76€
- Skonto	5%	22,64€
= Bareinkaufspreis		430,12€
+ Beschaffungskosten		58,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		488,12€
+ Handlungskosten		20,00€
= Selbstkostenpreis		508,12€
+ Gewinn	19%	96,54€
= Barverkaufspreis		604,66€
+ Skonto (i.H.)	5%	32,86€
+ Provision (i.H.)	3%	19,72€
= Zielverkaufspreis		657,24€
+ Rabatt (i.H.)	4%	27,39€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		684,63€
+ USt.	19%	130,08€
= Bruttoverkaufspreis		814,71€

$$814,71\text{ €} : 21 = \underline{\underline{38,80\text{ €}}}$$