



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 48€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 20 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 25€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 25€ Handlungskosten und 27% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 3% sowie 5% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$48,00\text{€} \cdot 20 = 960,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		960,00€
- Rabatt	4%	38,40€
= Zieleinkaufspreis		921,60€
- Skonto	5%	46,08€
= Bareinkaufspreis		875,52€
+ Beschaffungskosten		25,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		900,52€
+ Handlungskosten		25,00€
= Selbstkostenpreis		925,52€
+ Gewinn	27%	249,89€
= Barverkaufspreis		1.175,41€
+ Skonto (i.H.)	3%	37,51€
+ Provision (i.H.)	3%	37,51€
= Zielverkaufspreis		1.250,43€
+ Rabatt (i.H.)	5%	65,81€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.316,24€
+ USt.	19%	250,09€
= Bruttoverkaufspreis		1.566,33€

$$1.566,33\text{ €} : 20 = \underline{\underline{78,32\text{ €}}}$$