



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 23€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 16 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 60€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 20€ Handlungskosten und 12% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 4% sowie 2% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$23,00\text{€} * 16 = 368,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		368,00€
- Rabatt	4%	14,72€
= Zieleinkaufspreis		353,28€
- Skonto	4%	14,13€
= Bareinkaufspreis		339,15€
+ Beschaffungskosten		60,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		399,15€
+ Handlungskosten		20,00€
= Selbstkostenpreis		419,15€
+ Gewinn	12%	50,30€
= Barverkaufspreis		469,45€
+ Skonto (i.H.)	5%	25,79€
+ Provision (i.H.)	4%	20,64€
= Zielverkaufspreis		515,88€
+ Rabatt (i.H.)	2%	10,53€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		526,41€
+ USt.	19%	100,02€
= Bruttoverkaufspreis		626,43€

$$626,43\text{ €} : 16 = \underline{\underline{39,15\text{ €}}}$$