



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 84€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 24 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 47€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 15€ Handlungskosten und 21% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 3% sowie 5% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

$$84,00\text{€} * 24 = 2.016,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		2.016,00€
- Rabatt	2%	40,32€
= Zieleinkaufspreis		1.975,68€
- Skonto	4%	79,03€
= Bareinkaufspreis		1.896,65€
+ Beschaffungskosten		47,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.943,65€
+ Handlungskosten		15,00€
= Selbstkostenpreis		1.958,65€
+ Gewinn	21%	411,32€
= Barverkaufspreis		2.369,97€
+ Skonto (i.H.)	3%	75,64€
+ Provision (i.H.)	3%	75,64€
= Zielverkaufspreis		2.521,25€
+ Rabatt (i.H.)	5%	132,70€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.653,95€
+ USt.	19%	504,25€
= Bruttoverkaufspreis		3.158,20€

$$3.158,20\text{ €} : 24 = \underline{\underline{131,59\text{ €}}}$$