



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 100€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 43€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 22€ Handlungskosten und 24% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 4% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$100,00\text{€} \cdot 23 = 2.300,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		2.300,00€
- Rabatt	4%	92,00€
= Zieleinkaufspreis		2.208,00€
- Skonto	4%	88,32€
= Bareinkaufspreis		2.119,68€
+ Beschaffungskosten		43,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		2.162,68€
+ Handlungskosten		22,00€
= Selbstkostenpreis		2.184,68€
+ Gewinn	24%	524,32€
= Barverkaufspreis		2.709,00€
+ Skonto (i.H.)	3%	87,39€
+ Provision (i.H.)	4%	116,52€
= Zielverkaufspreis		2.912,91€
+ Rabatt (i.H.)	3%	90,09€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		3.003,00€
+ USt.	19%	570,57€
= Bruttoverkaufspreis		3.573,57€

$$3.573,57\text{ €} : 23 = \underline{\underline{155,37\text{ €}}}$$