



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 22€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 15 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 37€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 24€ Handlungskosten und 18% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 4% Skonto eine Provision 5% sowie 2% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## Lösungen

$$22,00\text{€} * 15 = 330,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		330,00€
- Rabatt	2%	6,60€
= Zieleinkaufspreis		323,40€
- Skonto	4%	12,94€
= Bareinkaufspreis		310,46€
+ Beschaffungskosten		37,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		347,46€
+ Handlungskosten		24,00€
= Selbstkostenpreis		371,46€
+ Gewinn	18%	66,86€
= Barverkaufspreis		438,32€
+ Skonto (i.H.)	4%	19,27€
+ Provision (i.H.)	5%	24,08€
= Zielverkaufspreis		481,67€
+ Rabatt (i.H.)	2%	9,83€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		491,50€
+ USt.	19%	93,39€
= Bruttoverkaufspreis		584,89€

$$584,89\text{ €} : 15 = \underline{\underline{38,99\text{ €}}}$$