



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 46€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 21 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 29€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 24€ Handlungskosten und 25% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 2% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## Lösungen

$$46,00\text{€} \cdot 21 = 966,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		966,00€
- Rabatt	2%	19,32€
= Zieleinkaufspreis		946,68€
- Skonto	5%	47,33€
= Bareinkaufspreis		899,35€
+ Beschaffungskosten		29,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		928,35€
+ Handlungskosten		24,00€
= Selbstkostenpreis		952,35€
+ Gewinn	25%	238,09€
= Barverkaufspreis		1.190,44€
+ Skonto (i.H.)	3%	37,59€
+ Provision (i.H.)	2%	25,06€
= Zielverkaufspreis		1.253,09€
+ Rabatt (i.H.)	4%	52,21€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.305,30€
+ USt.	19%	248,01€
= Bruttoverkaufspreis		1.553,31€

$$1.553,31\text{ €} : 21 = \underline{\underline{73,97\text{ €}}}$$