



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 47€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 16 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 5% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 30€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 15€ Handlungskosten und 10% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 2% sowie 5% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$47,00\text{€} * 16 = 752,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		752,00€
- Rabatt	5%	37,60€
= Zieleinkaufspreis		714,40€
- Skonto	4%	28,58€
= Bareinkaufspreis		685,82€
+ Beschaffungskosten		30,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		715,82€
+ Handlungskosten		15,00€
= Selbstkostenpreis		730,82€
+ Gewinn	10%	73,08€
= Barverkaufspreis		803,90€
+ Skonto (i.H.)	3%	25,39€
+ Provision (i.H.)	2%	16,92€
= Zielverkaufspreis		846,21€
+ Rabatt (i.H.)	5%	44,54€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		890,75€
+ USt.	19%	169,24€
= Bruttoverkaufspreis		1.059,99€

$$1.059,99 \text{ €} : 16 = \underline{\underline{66,25 \text{ €}}}$$