

www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationsschema/vorwaertskalkulation/kalkulationsschema-komplett-lek-bis-bvp

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Name:	Klasse:	Datum:

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 87€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 20 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 35€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 19€ Handlungskosten und 27% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 4% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis	<u> </u>	€



www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/vorwaertskalkulation/kalkulationsschema-komple tt-lek-bis-bvp

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

87,00€ * 20 = 1.740,00€

Listeneinkaufspreis		1.740,00€
- Rabatt	3%	52,20€
= Zieleinkaufspreis		1.687,80€
- Skonto	5%	84,39€
= Bareinkaufspreis		1.603,41€
+ Beschaffungskosten		35,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.638,41€
+ Handlungskosten		19,00€
= Selbstkostenpreis		1.657,41€
+ Gewinn	27%	447,50€
= Barverkaufspreis		2.104,91€
+ Skonto (i.H.)	5%	115,65€
+ Provision (i.H.)	4%	92,52€
= Zielverkaufspreis		2.313,08€
+ Rabatt (i.H.)	3%	71,54€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.384,62€
+ USt.	19%	453,08€
= Bruttoverkaufspreis	•	2.837,70€

2.837,70 € : 20 = 141,89 €