



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 78€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 19 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 57€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 24€ Handlungskosten und 26% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 4% sowie 5% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$78,00\text{€} \cdot 19 = 1.482,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.482,00€
- Rabatt	3%	44,46€
= Zieleinkaufspreis		1.437,54€
- Skonto	3%	43,13€
= Bareinkaufspreis		1.394,41€
+ Beschaffungskosten		57,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.451,41€
+ Handlungskosten		24,00€
= Selbstkostenpreis		1.475,41€
+ Gewinn	26%	383,61€
= Barverkaufspreis		1.859,02€
+ Skonto (i.H.)	2%	39,55€
+ Provision (i.H.)	4%	79,11€
= Zielverkaufspreis		1.977,68€
+ Rabatt (i.H.)	5%	104,09€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.081,77€
+ USt.	19%	395,54€
= Bruttoverkaufspreis		2.477,31€

$$2.477,31\text{ €} : 19 = \underline{\underline{130,38\text{ €}}}$$