



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 54€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 18 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 20€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 15€ Handlungskosten und 18% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 3% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$54,00\text{€} * 18 = 972,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		972,00€
- Rabatt	2%	19,44€
= Zieleinkaufspreis		952,56€
- Skonto	5%	47,63€
= Bareinkaufspreis		904,93€
+ Beschaffungskosten		20,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		924,93€
+ Handlungskosten		15,00€
= Selbstkostenpreis		939,93€
+ Gewinn	18%	169,19€
= Barverkaufspreis		1.109,12€
+ Skonto (i.H.)	3%	35,40€
+ Provision (i.H.)	3%	35,40€
= Zielverkaufspreis		1.179,92€
+ Rabatt (i.H.)	4%	49,16€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.229,08€
+ USt.	19%	233,53€
= Bruttoverkaufspreis		1.462,61€

$$1.462,61\text{ €} : 18 = \underline{\underline{81,26\text{ €}}}$$