



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 98€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 34€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 23€ Handlungskosten und 25% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 4% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## Lösungen

$$98,00\text{€} \cdot 23 = 2.254,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		2.254,00€
- Rabatt	4%	90,16€
= Zieleinkaufspreis		2.163,84€
- Skonto	5%	108,19€
= Bareinkaufspreis		2.055,65€
+ Beschaffungskosten		34,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		2.089,65€
+ Handlungskosten		23,00€
= Selbstkostenpreis		2.112,65€
+ Gewinn	25%	528,16€
= Barverkaufspreis		2.640,81€
+ Skonto (i.H.)	2%	56,19€
+ Provision (i.H.)	4%	112,37€
= Zielverkaufspreis		2.809,37€
+ Rabatt (i.H.)	3%	86,89€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.896,26€
+ USt.	19%	550,29€
= Bruttoverkaufspreis		3.446,55€

$$3.446,55\text{ €} : 23 = \underline{\underline{149,85\text{ €}}}$$