



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 78€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 18 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 32€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 19€ Handlungskosten und 24% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 3% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$78,00\text{€} * 18 = 1.404,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.404,00€
- Rabatt	2%	28,08€
= Zieleinkaufspreis		1.375,92€
- Skonto	5%	68,80€
= Bareinkaufspreis		1.307,12€
+ Beschaffungskosten		32,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.339,12€
+ Handlungskosten		19,00€
= Selbstkostenpreis		1.358,12€
+ Gewinn	24%	325,95€
= Barverkaufspreis		1.684,07€
+ Skonto (i.H.)	2%	35,45€
+ Provision (i.H.)	3%	53,18€
= Zielverkaufspreis		1.772,70€
+ Rabatt (i.H.)	4%	73,86€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.846,56€
+ USt.	19%	350,85€
= Bruttoverkaufspreis		2.197,41€

$$2.197,41\text{ €} : 18 = \underline{\underline{122,08\text{ €}}}$$