



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 98€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 16 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 47€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 22€ Handlungskosten und 30% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 5% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$98,00\text{€} * 16 = 1.568,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.568,00€
- Rabatt	4%	62,72€
= Zieleinkaufspreis		1.505,28€
- Skonto	4%	60,21€
= Bareinkaufspreis		1.445,07€
+ Beschaffungskosten		47,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.492,07€
+ Handlungskosten		22,00€
= Selbstkostenpreis		1.514,07€
+ Gewinn	30%	454,22€
= Barverkaufspreis		1.968,29€
+ Skonto (i.H.)	5%	109,35€
+ Provision (i.H.)	5%	109,35€
= Zielverkaufspreis		2.186,99€
+ Rabatt (i.H.)	3%	67,64€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.254,63€
+ USt.	19%	428,38€
= Bruttoverkaufspreis		2.683,01€

$$2.683,01\text{ €} : 16 = \underline{\underline{167,69\text{ €}}}$$