



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 82€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 19 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 28€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 17€ Handlungskosten und 21% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 4% Skonto eine Provision 2% sowie 5% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$82,00\text{€} \cdot 19 = 1.558,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.558,00€
- Rabatt	4%	62,32€
= Zieleinkaufspreis		1.495,68€
- Skonto	2%	29,91€
= Bareinkaufspreis		1.465,77€
+ Beschaffungskosten		28,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.493,77€
+ Handlungskosten		17,00€
= Selbstkostenpreis		1.510,77€
+ Gewinn	21%	317,26€
= Barverkaufspreis		1.828,03€
+ Skonto (i.H.)	4%	77,79€
+ Provision (i.H.)	2%	38,89€
= Zielverkaufspreis		1.944,71€
+ Rabatt (i.H.)	5%	102,35€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.047,06€
+ USt.	19%	388,94€
= Bruttoverkaufspreis		2.436,00€

$$2.436,00\text{ €} : 19 = \underline{\underline{128,21\text{ €}}}$$