



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 11€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 15 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 37€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 18€ Handlungskosten und 19% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 3% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

$$11,00\text{€} * 15 = 165,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		165,00€
- Rabatt	2%	3,30€
= Zieleinkaufspreis		161,70€
- Skonto	5%	8,09€
= Bareinkaufspreis		153,61€
+ Beschaffungskosten		37,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		190,61€
+ Handlungskosten		18,00€
= Selbstkostenpreis		208,61€
+ Gewinn	19%	39,64€
= Barverkaufspreis		248,25€
+ Skonto (i.H.)	2%	5,23€
+ Provision (i.H.)	3%	7,84€
= Zielverkaufspreis		261,32€
+ Rabatt (i.H.)	3%	8,08€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		269,40€
+ USt.	19%	51,19€
= Bruttoverkaufspreis		320,59€

$$320,59\text{ €} : 15 = \underline{\underline{21,37\text{ €}}}$$