



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 82€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 24 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 44€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 22€ Handlungskosten und 16% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 2% Skonto eine Provision 4% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

$$82,00\text{€} * 24 = 1.968,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.968,00€
- Rabatt	2%	39,36€
= Zieleinkaufspreis		1.928,64€
- Skonto	5%	96,43€
= Bareinkaufspreis		1.832,21€
+ Beschaffungskosten		44,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.876,21€
+ Handlungskosten		22,00€
= Selbstkostenpreis		1.898,21€
+ Gewinn	16%	303,71€
= Barverkaufspreis		2.201,92€
+ Skonto (i.H.)	2%	46,85€
+ Provision (i.H.)	4%	93,70€
= Zielverkaufspreis		2.342,47€
+ Rabatt (i.H.)	4%	97,60€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		2.440,07€
+ USt.	19%	463,61€
= Bruttoverkaufspreis		2.903,68€

$$2.903,68\text{ €} : 24 = \underline{\underline{120,99\text{ €}}}$$