



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 62€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 22 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 47€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 17€ Handlungskosten und 14% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 4% Skonto eine Provision 4% sowie 5% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$62,00\text{€} \cdot 22 = 1.364,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.364,00€
- Rabatt	3%	40,92€
= Zieleinkaufspreis		1.323,08€
- Skonto	2%	26,46€
= Bareinkaufspreis		1.296,62€
+ Beschaffungskosten		47,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.343,62€
+ Handlungskosten		17,00€
= Selbstkostenpreis		1.360,62€
+ Gewinn	14%	190,49€
= Barverkaufspreis		1.551,11€
+ Skonto (i.H.)	4%	67,44€
+ Provision (i.H.)	4%	67,44€
= Zielverkaufspreis		1.685,99€
+ Rabatt (i.H.)	5%	88,74€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.774,73€
+ USt.	19%	337,20€
= Bruttoverkaufspreis		2.111,93€

$$2.111,93\text{ €} : 22 = \underline{\underline{96,00\text{ €}}}$$