



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 30€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 16 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 45€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 22€ Handlungskosten und 11% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 3% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$30,00\text{€} * 16 = 480,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		480,00€
- Rabatt	3%	14,40€
= Zieleinkaufspreis		465,60€
- Skonto	4%	18,62€
= Bareinkaufspreis		446,98€
+ Beschaffungskosten		45,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		491,98€
+ Handlungskosten		22,00€
= Selbstkostenpreis		513,98€
+ Gewinn	11%	56,54€
= Barverkaufspreis		570,52€
+ Skonto (i.H.)	3%	18,21€
+ Provision (i.H.)	3%	18,21€
= Zielverkaufspreis		606,94€
+ Rabatt (i.H.)	3%	18,77€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		625,71€
+ USt.	19%	118,88€
= Bruttoverkaufspreis		744,59€

$$744,59\text{€} : 16 = \underline{\underline{46,54\text{€}}}$$