



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 40€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 20 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 43€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 19€ Handlungskosten und 24% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 4% Skonto eine Provision 4% sowie 3% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$40,00\text{€} \cdot 20 = 800,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		800,00€
- Rabatt	2%	16,00€
= Zieleinkaufspreis		784,00€
- Skonto	5%	39,20€
= Bareinkaufspreis		744,80€
+ Beschaffungskosten		43,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		787,80€
+ Handlungskosten		19,00€
= Selbstkostenpreis		806,80€
+ Gewinn	24%	193,63€
= Barverkaufspreis		1.000,43€
+ Skonto (i.H.)	4%	43,50€
+ Provision (i.H.)	4%	43,50€
= Zielverkaufspreis		1.087,43€
+ Rabatt (i.H.)	3%	33,63€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.121,06€
+ USt.	19%	213,00€
= Bruttoverkaufspreis		1.334,06€

$$1.334,06\text{ €} : 20 = \underline{\underline{66,70\text{ €}}}$$