



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 48€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 20 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 52€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 20€ Handlungskosten und 26% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 3% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$48,00\text{€} \cdot 20 = 960,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		960,00€
- Rabatt	4%	38,40€
= Zieleinkaufspreis		921,60€
- Skonto	4%	36,86€
= Bareinkaufspreis		884,74€
+ Beschaffungskosten		52,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		936,74€
+ Handlungskosten		20,00€
= Selbstkostenpreis		956,74€
+ Gewinn	26%	248,75€
= Barverkaufspreis		1.205,49€
+ Skonto (i.H.)	5%	65,52€
+ Provision (i.H.)	3%	39,31€
= Zielverkaufspreis		1.310,32€
+ Rabatt (i.H.)	4%	54,60€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.364,92€
+ USt.	19%	259,33€
= Bruttoverkaufspreis		1.624,25€

$$1.624,25\text{ €} : 20 = \underline{\underline{81,21\text{ €}}}$$