



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 51€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 20 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 49€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 17€ Handlungskosten und 30% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 5% Skonto eine Provision 2% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



Lösungen

$$51,00\text{€} \cdot 20 = 1.020,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.020,00€
- Rabatt	4%	40,80€
= Zieleinkaufspreis		979,20€
- Skonto	2%	19,58€
= Bareinkaufspreis		959,62€
+ Beschaffungskosten		49,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.008,62€
+ Handlungskosten		17,00€
= Selbstkostenpreis		1.025,62€
+ Gewinn	30%	307,69€
= Barverkaufspreis		1.333,31€
+ Skonto (i.H.)	5%	71,68€
+ Provision (i.H.)	2%	28,67€
= Zielverkaufspreis		1.433,66€
+ Rabatt (i.H.)	4%	59,74€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.493,40€
+ USt.	19%	283,75€
= Bruttoverkaufspreis		1.777,15€

$$1.777,15\text{ €} : 20 = \underline{\underline{88,86\text{ €}}}$$