



Name:	Klasse:	Datum:
-------	---------	--------

Sie erhalten von Ihren Lieferanten Waren zum Einkaufspreis zu je 55€. Sie Ordern von Ihren Lieferanten 24 Stück. Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 10St. und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 40€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 16€ Handlungskosten und 10% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie 3% Skonto eine Provision 2% sowie 4% Rabatt. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis pro Stück.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## Lösungen

$$55,00\text{€} * 24 = 1.320,00\text{€}$$

Listeneinkaufspreis		1.320,00€
- Rabatt	2%	26,40€
= Zieleinkaufspreis		1.293,60€
- Skonto	4%	51,74€
= Bareinkaufspreis		1.241,86€
+ Beschaffungskosten		40,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.281,86€
+ Handlungskosten		16,00€
= Selbstkostenpreis		1.297,86€
+ Gewinn	10%	129,79€
= Barverkaufspreis		1.427,65€
+ Skonto (i.H.)	3%	45,08€
+ Provision (i.H.)	2%	30,06€
= Zielverkaufspreis		1.502,79€
+ Rabatt (i.H.)	4%	62,62€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.565,41€
+ USt.	19%	297,43€
= Bruttoverkaufspreis		1.862,84€

$$1.862,84\text{ €} : 24 = \underline{\underline{77,62\text{ €}}}$$