



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 54,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück für Ihr Geschäft.

Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 89 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto.

Des Weiteren berechnet er Ihnen 30€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 25€ Handlungskosten und 23% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto in höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie, mit Hilfe der Rückwärtskalkulation, den max. Listeneinkaufspreis bei Ihren Lieferanten pro Stück.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| <hr/> | | |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| <hr/> | | |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| <hr/> | | |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| <hr/> | | |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| <hr/> | | |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| <hr/> | | |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| <hr/> | | |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| <hr/> | | |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|-------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 828,98€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 828,98€ |
| - Skonto | 5% | 41,45€ |
| = Bareinkaufspreis | | 787,53€ |
| + Beschaffungskosten | | 30,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 817,53€ |
| + Handlungskosten | 3.06% | 25,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 842,53€ |
| + Gewinn | 23% | 193,78€ |
| = Barverkaufspreis | | 1.036,32€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 33,43€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 44,57€ |
| = Zielverkaufspreis | | 1.114,32€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 46,43€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 1.160,75€ |
| + USt. | 7% | 81,25€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 1.242,00€ |

$$828,98 \text{ €} : 23 = \underline{\underline{36,04 \text{ €}}}$$

Der max. Listeneinkaufspreis beträgt 36,04 € um den gewünschten Bruttoverkaufspreis von 54,00 € mit der veranschlagten Kalkulation zu Erzielen.