



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 47,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 15 Stück für Ihr Geschäft.

Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 20 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto.

Des Weiteren berechnet er Ihnen 16€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 15€ Handlungskosten und 15% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto in höhe von 4% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie, mit Hilfe der Rückwärtskalkulation, den max. Listeneinkaufspreis bei Ihren Lieferanten pro Stück.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|-------|---------|
| Listeneinkaufspreis | | 484,71€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 484,71€ |
| - Skonto | 2% | 9,69€ |
| = Bareinkaufspreis | | 475,02€ |
| + Beschaffungskosten | | 16,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 491,02€ |
| + Handlungskosten | 3.05% | 15,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 506,02€ |
| + Gewinn | 15% | 75,90€ |
| = Barverkaufspreis | | 581,92€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 25,30€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 25,30€ |
| = Zielverkaufspreis | | 632,52€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 26,36€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 658,88€ |
| + USt. | 7% | 46,12€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 705,00€ |

$$484,71 \text{ €} : 15 = \underline{\underline{32,31 \text{ €}}}$$

Der max. Listeneinkaufspreis beträgt 32,31 € um den gewünschten Bruttoverkaufspreis von 47,00 € mit der veranschlagten Kalkulation zu Erzielen.