



|       |         |        |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 61,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 25 Stück für Ihr Geschäft.

Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 25 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto.

Des Weiteren berechnet er Ihnen 27€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 20€ Handlungskosten und 18% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto in höhe von 2% sowie einen Rabatt von 3%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie, mit Hilfe der Rückwärtskalkulation, den max. Listeneinkaufspreis bei Ihren Lieferanten pro Stück.

|                                     |   |   |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis                 |   | € |
| - Rabatt                            | % | € |
| = Zieleinkaufspreis                 |   | € |
| - Skonto                            | % | € |
| = Bareinkaufspreis                  |   | € |
| + Beschaffungskosten                |   | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |   | € |
| + Handlungskosten                   |   | € |
| = Selbstkostenpreis                 |   | € |
| + Gewinn                            | % | € |
| = Barverkaufspreis                  |   | € |
| + Skonto (i.H.)                     | % | € |
| + Provision (i.H.)                  | % | € |
| = Zielverkaufspreis                 |   | € |
| + Rabatt (i.H.)                     | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |   | € |
| + USt.                              | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis               |   | € |



## Lösungen

|                                     |       |           |
|-------------------------------------|-------|-----------|
| Listeneinkaufspreis                 |       | 1.121,41€ |
| - Rabatt                            | 3%    | 33,64€    |
| = Zieleinkaufspreis                 |       | 1.087,77€ |
| - Skonto                            | 2%    | 21,76€    |
| = Bareinkaufspreis                  |       | 1.066,01€ |
| + Beschaffungskosten                |       | 27,00€    |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |       | 1.093,01€ |
| + Handlungskosten                   | 1.83% | 20,00€    |
| = Selbstkostenpreis                 |       | 1.113,01€ |
| + Gewinn                            | 18%   | 200,34€   |
| = Barverkaufspreis                  |       | 1.313,35€ |
| + Skonto (i.H.)                     | 2%    | 27,65€    |
| + Provision (i.H.)                  | 3%    | 41,47€    |
| = Zielverkaufspreis                 |       | 1.382,48€ |
| + Rabatt (i.H.)                     | 3%    | 42,76€    |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |       | 1.425,23€ |
| + USt.                              | 7%    | 99,77€    |
| = Bruttoverkaufspreis               |       | 1.525,00€ |

$$1.121,41 \text{ €} : 25 = \underline{\underline{44,86 \text{ €}}}$$

Der max. Listeneinkaufspreis beträgt 44,86 € um den gewünschten Bruttoverkaufspreis von 61,00 € mit der veranschlagten Kalkulation zu Erzielen.