



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 58,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 25 Stück für Ihr Geschäft.

Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 7% bei Abnahme von mindestens 54 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto.

Des Weiteren berechnet er Ihnen 25€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 23€ Handlungskosten und 23% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto in höhe von 4% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie, mit Hilfe der Rückwärtskalkulation, den max. Listeneinkaufspreis bei Ihren Lieferanten pro Stück.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|-------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 905,28€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 905,28€ |
| - Skonto | 4% | 36,21€ |
| = Bareinkaufspreis | | 869,07€ |
| + Beschaffungskosten | | 25,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 894,07€ |
| + Handlungskosten | 2.57% | 23,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 917,07€ |
| + Gewinn | 23% | 210,93€ |
| = Barverkaufspreis | | 1.128,00€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 48,00€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 24,00€ |
| = Zielverkaufspreis | | 1.200,00€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 50,00€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 1.250,00€ |
| + USt. | 16% | 200,00€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 1.450,00€ |

$$905,28 \text{ €} : 25 = \underline{\underline{36,21 \text{ €}}}$$

Der max. Listeneinkaufspreis beträgt 36,21 € um den gewünschten Bruttoverkaufspreis von 58,00 € mit der veranschlagten Kalkulation zu Erzielen.