



|       |         |        |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 99,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 21 Stück für Ihr Geschäft.

Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 32 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto.

Des Weiteren berechnet er Ihnen 15€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 20€ Handlungskosten und 19% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto in höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie, mit Hilfe der Rückwärtskalkulation, den max. Listeneinkaufspreis bei Ihren Lieferanten pro Stück.

|                                     |   |   |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis                 |   | € |
| - Rabatt                            | % | € |
| = Zieleinkaufspreis                 |   | € |
| - Skonto                            | % | € |
| = Bareinkaufspreis                  |   | € |
| + Beschaffungskosten                |   | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |   | € |
| + Handlungskosten                   |   | € |
| = Selbstkostenpreis                 |   | € |
| + Gewinn                            | % | € |
| = Barverkaufspreis                  |   | € |
| + Skonto (i.H.)                     | % | € |
| + Provision (i.H.)                  | % | € |
| = Zielverkaufspreis                 |   | € |
| + Rabatt (i.H.)                     | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |   | € |
| + USt.                              | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis               |   | € |



## Lösungen

|                                     |       |           |
|-------------------------------------|-------|-----------|
| Listeneinkaufspreis                 |       | 1.451,77€ |
| - Rabatt                            | 0%    | 0,00€     |
| = Zieleinkaufspreis                 |       | 1.451,77€ |
| - Skonto                            | 2%    | 29,04€    |
| = Bareinkaufspreis                  |       | 1.422,73€ |
| + Beschaffungskosten                |       | 15,00€    |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |       | 1.437,73€ |
| + Handlungskosten                   | 1.39% | 20,00€    |
| = Selbstkostenpreis                 |       | 1.457,73€ |
| + Gewinn                            | 19%   | 276,97€   |
| = Barverkaufspreis                  |       | 1.734,70€ |
| + Skonto (i.H.)                     | 3%    | 55,96€    |
| + Provision (i.H.)                  | 4%    | 74,61€    |
| = Zielverkaufspreis                 |       | 1.865,27€ |
| + Rabatt (i.H.)                     | 4%    | 77,72€    |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |       | 1.942,99€ |
| + USt.                              | 7%    | 136,01€   |
| = Bruttoverkaufspreis               |       | 2.079,00€ |

$$1.451,77 \text{ €} : 21 = \underline{\underline{69,13 \text{ €}}}$$

Der max. Listeneinkaufspreis beträgt 69,13 € um den gewünschten Bruttoverkaufspreis von 99,00 € mit der veranschlagten Kalkulation zu Erzielen.