



QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

|       |         |        |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 58,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 39 Stück für Ihr Geschäft.

Der Lieferant gewährt Ihnen ein Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 33 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto.

Des Weiteren berechnet er Ihnen 21€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie veranschlagen 17€ Handlungskosten und 25% Gewinn. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto in höhe von 3% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie, mit Hilfe der Rückwärtskalkulation, den max. Listeneinkaufspreis bei Ihren Lieferanten pro Stück.

|                                     |   |   |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis                 |   | € |
| - Rabatt                            | % | € |
| = Zieleinkaufspreis                 |   | € |
| - Skonto                            | % | € |
| = Bareinkaufspreis                  |   | € |
| + Beschaffungskosten                |   | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |   | € |
| + Handlungskosten                   |   | € |
| = Selbstkostenpreis                 |   | € |
| + Gewinn                            | % | € |
| = Barverkaufspreis                  |   | € |
| + Skonto (i.H.)                     | % | € |
| + Provision (i.H.)                  | % | € |
| = Zielverkaufspreis                 |   | € |
| + Rabatt (i.H.)                     | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |   | € |
| + USt.                              | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis               |   | € |



## Lösungen

|                                     |      |           |
|-------------------------------------|------|-----------|
| Listeneinkaufspreis                 |      | 1.518,09€ |
| - Rabatt                            | 4%   | 60,72€    |
| = Zieleinkaufspreis                 |      | 1.457,37€ |
| - Skonto                            | 4%   | 58,29€    |
| = Bareinkaufspreis                  |      | 1.399,07€ |
| + Beschaffungskosten                |      | 21,00€    |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |      | 1.420,07€ |
| + Handlungskosten                   | 1.2% | 17,00€    |
| = Selbstkostenpreis                 |      | 1.437,07€ |
| + Gewinn                            | 25%  | 359,27€   |
| = Barverkaufspreis                  |      | 1.796,34€ |
| + Skonto (i.H.)                     | 3%   | 57,33€    |
| + Provision (i.H.)                  | 3%   | 57,33€    |
| = Zielverkaufspreis                 |      | 1.911,00€ |
| + Rabatt (i.H.)                     | 2%   | 39,00€    |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |      | 1.950,00€ |
| + USt.                              | 16%  | 312,00€   |
| = Bruttoverkaufspreis               |      | 2.262,00€ |

$$1.518,09 \text{ €} : 39 = \underline{\underline{38,93 \text{ €}}}$$

Der max. Listeneinkaufspreis beträgt 38,93 € um den gewünschten Bruttoverkaufspreis von 58,00 € mit der veranschlagten Kalkulation zu Erzielen.