

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 82,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 71€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 88 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 10€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 29 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 100€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		2.059,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		2.059,00€
- Skonto	3%	61,77€
= Bareinkaufspreis		1.997,23€
+ Beschaffungskosten		10,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		2.007,23€
+ Handlungskosten	4.98%	100,00€
= Selbstkostenpreis		2.107,23€ ↓
+ Gewinn	-3,88%	-81,71€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	-3,88%	
,	-3,88% 4%	-81,71€
= Barverkaufspreis	,	-81,71€ 2.025,52€ <b>↑</b>
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li></ul>	4%	-81,71€ 2.025,52€ <b>↑</b> 87,12€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li></ul>	4%	-81,71€ 2.025,52€ <b>↑</b> 87,12€ 65,34€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li><li>= Zielverkaufspreis</li></ul>	4% 3%	-81,71€ 2.025,52€ ↑ 87,12€ 65,34€ 2.177,98€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> </ul>	4% 3%	-81,71€ 2.025,52€ ↑ 87,12€ 65,34€ 2.177,98€ 44,45€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> <li>= Nettoverkaufspreis -&gt; Listenverk.</li> </ul>	4% 3% 2%	-81,71€ 2.025,52€ ↑ 87,12€ 65,34€ 2.177,98€ 44,45€ 2.222,43€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 71,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 82,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -3,88% (-2,82€).