



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 146,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 79€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 59 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 12€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 44 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 54€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 3.476,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 3.476,00€ |
| - Skonto | 3% | 104,28€ |
| = Bareinkaufspreis | | 3.371,72€ |
| + Beschaffungskosten | | 12,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 3.383,72€ |
| + Handlungskosten | 1.6% | 54,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 3.437,72€ |
| + Gewinn | 46,20% | 1.588,12€ |
| = Barverkaufspreis | | 5.025,84€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 158,71€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 105,81€ |
| = Zielverkaufspreis | | 5.290,35€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 107,97€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 5.398,32€ |
| + USt. | 19% | 1.025,68€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 6.424,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 79,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 146,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 46,20% (36,09€).