



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt, dass ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 127,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 76€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 5% bei Abnahme von mindestens 79 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 24€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 59€ Handlungskosten für die gesamte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation, ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 1.748,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 1.748,00€ |
| - Skonto | 2% | 34,96€ |
| = Bareinkaufspreis | | 1.713,04€ |
| + Beschaffungskosten | | 24,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 1.737,04€ |
| + Handlungskosten | 3.4% | 59,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 1.796,04€ |
| + Gewinn | 26,41% | 474,28€ |
| = Barverkaufspreis | | 2.270,32€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 98,71€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 98,71€ |
| = Zielverkaufspreis | | 2.467,74€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 50,36€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 2.518,10€ |
| + USt. | 16% | 402,90€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 2.921,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 76,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 127,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 26,41% (20,62€).