



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 145,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 72€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 5% bei Abnahme von mindestens 51 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 25€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 14 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 73€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 1.008,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 1.008,00€ |
| - Skonto | 5% | 50,40€ |
| = Bareinkaufspreis | | 957,60€ |
| + Beschaffungskosten | | 25,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 982,60€ |
| + Handlungskosten | 7.43% | 73,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 1.055,60€ |
| + Gewinn | 48,87% | 515,86€ |
| = Barverkaufspreis | | 1.571,46€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 66,87€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 33,44€ |
| = Zielverkaufspreis | | 1.671,76€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 34,12€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 1.705,88€ |
| + USt. | 19% | 324,12€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 2.030,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 72,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 145,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 48,87% (36,85€).