www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationsschema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

| Name: | Klasse: | Datum: |
|---|---|---|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 102,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 85€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 31 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 11€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 44 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 56€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | | |
|---|---|---|---|
| | Listeneinkaufspreis | | € |
| - | Rabatt | % | € |
| = | Zieleinkaufspreis | | € |
| - | Skonto | % | € |
| = | Bareinkaufspreis | | € |
| + | Beschaffungskosten | | € |
| = | Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + | Handlungskosten | | € |
| = | Selbstkostenpreis | | € |
| + | Gewinn | % | € |
| = | Barverkaufspreis | | € |
| + | Skonto (i.H.) | % | € |
| + | Provision (i.H.) | % | € |
| = | Zielverkaufspreis | | € |
| + | Rabatt (i.H.) | % | € |
| = | Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + | USt. | % | € |
| = | Bruttoverkaufspreis | | € |

Lösungen

| | | | |
|---|---|---|---|
| | Listeneinkaufspreis | | 3.740,00€ |
| - | Rabatt | 2% | 74,80€ |
| = | Zieleinkaufspreis | | 3.665,20€ |
| - | Skonto | 4% | 146,61€ |
| = | Bareinkaufspreis | | 3.518,59€ |
| + | Beschaffungskosten | | 11,00€ |
| = | Bezugspreis -> Einstandspreis | | 3.529,59€ |
| + | Handlungskosten | 1.59% | 56,00€ |
| = | Selbstkostenpreis | | 3.585,59€ |
| + | Gewinn | -2,07% | -74,39€ |
| = | Barverkaufspreis | | 3.511,20€ |
| + | Skonto (i.H.) | 2% | 73,92€ |
| + | Provision (i.H.) | 3% | 110,88€ |
| = | Zielverkaufspreis | | 3.696,00€ |
| + | Rabatt (i.H.) | 2% | 75,43€ |
| = | Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 3.771,43€ |
| + | USt. | 19% | 716,57€ |
| = | Bruttoverkaufspreis | | 4.488,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 85,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 102,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -2,07% (-1,69€).

www.das-bastelteam.de