

www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 136,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 72€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 69 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 13€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 40 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 87€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

Listeneinkaufspreis		2.880,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		2.880,00€
- Skonto	2%	57,60€
= Bareinkaufspreis		2.822,40€
+ Beschaffungskosten		13,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		2.835,40€
+ Handlungskosten	3.07%	87,00€
= Selbstkostenpreis		2.922,40€
• • • • • • • • • • • • • • • • • • •		•
+ Gewinn	58,66%	1.714,31€
•	58,66%	
+ Gewinn	58,66%	1.714,31€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	·	1.714,31€ 4.636,71€ ↑
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.)	3%	1.714,31€ 4.636,71€↑ 146,42€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.)	3%	1.714,31€ 4.636,71€↑ 146,42€ 97,61€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis	3% 2%	1.714,31€ 4.636,71€↑ 146,42€ 97,61€ 4.880,75€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.)	3% 2%	1.714,31€ 4.636,71€↑ 146,42€ 97,61€ 4.880,75€ 203,36€
+ Gewinn = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.) = Nettoverkaufspreis -> Listenverk.	3% 2% 4%	1.714,31€ 4.636,71€↑ 146,42€ 97,61€ 4.880,75€ 203,36€ 5.084,11€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 72,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 136,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 58,66% (42,86€).