



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 116,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 84€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 80 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 18€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 3 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 100€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|---------|---------|
| Listeneinkaufspreis | | 252,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 252,00€ |
| - Skonto | 4% | 10,08€ |
| = Bareinkaufspreis | | 241,92€ |
| + Beschaffungskosten | | 18,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 259,92€ |
| + Handlungskosten | 38.47% | 100,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 359,92€ |
| + Gewinn | -24,36% | -87,66€ |
| = Barverkaufspreis | | 272,26€ |
| + Skonto (i.H.) | 2% | 5,73€ |
| + Provision (i.H.) | 3% | 8,60€ |
| = Zielverkaufspreis | | 286,59€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 5,85€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 292,44€ |
| + USt. | 19% | 55,56€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 348,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 84,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 116,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -24,36% (-29,22€).