

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 105,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 70€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 59 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 15€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 15 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 55€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		1.050,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		1.050,00€
- Skonto	2%	21,00€
= Bareinkaufspreis		1.029,00€
+ Beschaffungskosten		15,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.044,00€
+ Handlungskosten	5.27%	55,00€
= Selbstkostenpreis		1.099,00€
+ Gewinn	9,76%	107,26€
= Barverkaufspreis		1.206,26€ <b>↑</b>
+ Skonto (i.H.)	3%	38,91€
+ Provision (i.H.)	4%	51,88€
= Zielverkaufspreis		1.297,06€
+ Rabatt (i.H.)	2%	26,47€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		1.323,53€
+ USt.	19%	251,47€
	1070	
= Bruttoverkaufspreis	1370	1.575,00€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 70,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 105,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 9,76% (7,15€).