

www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

| | - | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 87,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 79€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 5% bei Abnahme von mindestens 29 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 10€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 47 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 72€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| Listeneinkaufspreis | | € |
|-------------------------------------|---|---|
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

| Listeneinkaufspreis | | 3.713,00€ |
|---|----------------|---|
| - Rabatt | 5% | 185,65€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 3.527,35€ |
| - Skonto | 4% | 141,09€ |
| = Bareinkaufspreis | | 3.386,26€ |
| + Beschaffungskosten | | 10,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 3.396,26€ |
| + Handlungskosten | 2.12% | 72,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 3.468,26€ |
| | | |
| + Gewinn | -6,33% | -219,62€ |
| + Gewinn = Barverkaufspreis | -6,33% | -219,62€ 3.248,64€ ↑ |
| | -6,33% 2% | |
| = Barverkaufspreis | , | 3.248,64€↑ |
| = Barverkaufspreis+ Skonto (i.H.) | 2% | 3.248,64€ ↑ 67,68€ |
| = Barverkaufspreis+ Skonto (i.H.)+ Provision (i.H.) | 2% | 3.248,64€ 67,68€ 67,68€ |
| = Barverkaufspreis+ Skonto (i.H.)+ Provision (i.H.)= Zielverkaufspreis | 2% 2% | 3.248,64€ ↑ 67,68€ 67,68€ 3.384,00€ |
| = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.) | 2% 2% | 3.248,64€ ↑ 67,68€ 67,68€ 3.384,00€ 141,00€ |
| = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.) = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | 2% 2% 4% | 3.248,64€ ↑ 67,68€ 67,68€ 3.384,00€ 141,00€ 3.525,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 79,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 87,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -6,33% (-4,67€).