

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 145,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 75€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 60 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 14€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 20 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 74€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 3%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		1.500,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		1.500,00€
- Skonto	4%	60,00€
= Bareinkaufspreis		1.440,00€
+ Beschaffungskosten		14,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		1.454,00€
+ Handlungskosten	5.09%	74,00€
= Selbstkostenpreis		1.528,00€ ↓
+ Gewinn	48,52%	741,31€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	48,52%	741,31€ 2.269,31€ <b>↑</b>
	48,52% 2%	
= Barverkaufspreis	,	2.269,31€↑
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li></ul>	2%	2.269,31€ <b>↑</b> 47,28€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li></ul>	2%	2.269,31€ <b>↑</b> 47,28€ 47,28€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li><li>= Zielverkaufspreis</li></ul>	2% 2%	2.269,31€↑ 47,28€ 47,28€ 2.363,87€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> </ul>	2% 2%	2.269,31€↑ 47,28€ 47,28€ 2.363,87€ 73,11€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> <li>= Nettoverkaufspreis -&gt; Listenverk.</li> </ul>	2% 2% 3%	2.269,31€ ↑ 47,28€ 47,28€ 2.363,87€ 73,11€ 2.436,97€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 75,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 145,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 48,52% (37,07€).