



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt, dass ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 142,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 78€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 86 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 14€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie ordern von Ihren Lieferanten 8 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 72€ Handlungskosten für die gesamte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation, ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 624,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 624,00€ |
| - Skonto | 5% | 31,20€ |
| = Bareinkaufspreis | | 592,80€ |
| + Beschaffungskosten | | 14,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 606,80€ |
| + Handlungskosten | 11.87% | 72,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 678,80€ |
| + Gewinn | 39,64% | 269,07€ |
| = Barverkaufspreis | | 947,87€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 30,58€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 40,77€ |
| = Zielverkaufspreis | | 1.019,21€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 42,47€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 1.061,68€ |
| + USt. | 7% | 74,32€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 1.136,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 78,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 142,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 39,64% (33,63€).