



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 92,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 76€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 30 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 15€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 24 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 78€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|-------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 1.824,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 1.824,00€ |
| - Skonto | 5% | 91,20€ |
| = Bareinkaufspreis | | 1.732,80€ |
| + Beschaffungskosten | | 15,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 1.747,80€ |
| + Handlungskosten | 4.46% | 78,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 1.825,80€ |
| + Gewinn | 0,91% | 16,54€ |
| = Barverkaufspreis | | 1.842,34€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 59,43€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 79,24€ |
| = Zielverkaufspreis | | 1.981,01€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 82,54€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 2.063,55€ |
| + USt. | 7% | 144,45€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 2.208,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 76,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 92,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 0,91% (0,69€).