



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 117,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 76€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 33 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 13€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 37 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 96€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 2.812,00€ |
| - Rabatt | 3% | 84,36€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 2.727,64€ |
| - Skonto | 3% | 81,83€ |
| = Bareinkaufspreis | | 2.645,81€ |
| + Beschaffungskosten | | 13,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 2.658,81€ |
| + Handlungskosten | 3.61% | 96,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 2.754,81€ |
| + Gewinn | 32,53% | 896,11€ |
| = Barverkaufspreis | | 3.650,92€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 155,36€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 77,68€ |
| = Zielverkaufspreis | | 3.883,96€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 161,83€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 4.045,79€ |
| + USt. | 7% | 283,21€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 4.329,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 76,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 117,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 32,53% (24,22€).