



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 137,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 80€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 40 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 26€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 23 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 95€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 1.840,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 1.840,00€ |
| - Skonto | 5% | 92,00€ |
| = Bareinkaufspreis | | 1.748,00€ |
| + Beschaffungskosten | | 26,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 1.774,00€ |
| + Handlungskosten | 5.36% | 95,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 1.869,00€ |
| + Gewinn | 43,60% | 814,95€ |
| = Barverkaufspreis | | 2.683,95€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 86,58€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 115,44€ |
| = Zielverkaufspreis | | 2.885,96€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 58,90€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 2.944,86€ |
| + USt. | 7% | 206,14€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 3.151,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 80,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 137,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 43,60% (35,43€).