

www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 99,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 83€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 96 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 28€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 11 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 93€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 3%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

Listeneinkaufspreis		913,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		913,00€
- Skonto	4%	36,52€
= Bareinkaufspreis		876,48€
+ Beschaffungskosten		28,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		904,48€
+ Handlungskosten	10.28%	93,00€
= Selbstkostenpreis		997,48€ ♦
+ Gewinn	-6,97%	-69,49€
= Barverkaufspreis		927,99€ ↑
+ Skonto (i.H.)	3%	29,62€
+ Provision (i.H.)	3%	29,62€
+ F10VISIOI1 (I.I I.)	370	29,02€
= Zielverkaufspreis	376	987,22€
. ,	3%	
= Zielverkaufspreis		987,22€
= Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.)		987,22€ 30,53€
= Zielverkaufspreis+ Rabatt (i.H.)= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.	3%	987,22€ 30,53€ 1.017,76€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 83,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 99,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -6,97% (-6,32€).